

Quindici anni di *governance* farmaceutica - Progressi e criticità aperte¹

di Redazione | www.reforming.it

Dal 2000 a oggi la struttura di *governance* della spesa farmaceutica è cambiata molto. A fine anni '90 la farmaceutica era quasi del tutto sguarnita di regolazione. La *governance* confermava la spesa storica più, quando le condizioni lo permettevano, un trascinarsi positivo o, in caso di necessità, interventi drastici di compressione il cui esempio più lampante è arrivato nella fase di preparazione della finanza pubblica per l'ingresso nell'Euro (prima metà degli anni Novanta).

Oggi, gli abbattimenti generalizzati dei prezzi e le revisioni frequenti dei Prontuari, cui si è fatto storicamente ampio ricorso, hanno lasciato spazio al *pay-back*. Anche la struttura del *pay-back* si è evoluta: il ripiano dello sfondamento ha passo per passo esentato i farmaci di riferimento tra gli *off-patent*, gli orfani e quelli innovativi. Per questi ultimi (sia di fascia "A" che

"H") è previsto un apposito Fondo che tuteli il loro prezzo/fatturato nei primi 1-3 anni dal lancio, chiamando al ripiano, in loro vece, tutti i farmaci brevettati ma non innovativi.

L'evoluzione del *pay-back* ha riguardato anche il bilanciamento tra spesa territoriale e spesa ospedaliera, con spostamento di risorse (in termini di livello del tetto di spesa) dalla prima alla seconda. È in fascia "H", infatti, che si sono registrati e sono attesi per il futuro i tassi di crescita più forti, connessi ai farmaci innovativi biotecnologici e salvavita. Per favorire la loro presenza su tutto il territorio nazionale, è stato stabilito che entrino *de iure* in tutti i Prontuari una volta che sia sopraggiunta l'autorizzazione all'immissione in commercio dell'Aifa.

Progressi sono stati compiuti anche nella diffusione degli equivalenti più economici, sostenuti sia dalla già citata esclusione dal *pay-back* dei prodotti di riferimento per il *reference pricing* (per evitare sovrapposizioni di interventi), sia dalla previsione di margini di ricavo più elevati per la farmacia che distribuisce prodotti equivalenti. Inoltre, se il prodotto equivalente si propone con un prezzo sufficientemente ribassato rispetto all'*originator* già a carico del Ssn, può automaticamente esser posto anch'esso a carico del Ssn.

¹ Questo scritto ripropone in sintesi le conclusioni di un contributo in pubblicazione tra le Ricerche dell'Astrid.

I passi avanti non devono nascondere le debolezze che ancora permangono.

In estrema sintesi, sono due le linee evolutive riconoscibili nella struttura della *governance* dal 2000 a oggi:

1. da un lato, lo spostamento di risorse dalla fascia "A" alla "H" di pari passo con la dinamica dei fabbisogni;
2. dall'altro, lo spostamento di quote di ripiano dello sfioramento del tetto dalle Regioni alle imprese farmaceutiche, come conseguenza delle difficoltà di finanza pubblica esacerbate dalla crisi.

Tant'è che, proprio per evitare di deresponsabilizzare eccessivamente le Regioni, nel 2013 si è deciso di assegnare solo il 20% delle risorse del *pay-back* in proporzione agli sfondamenti di spesa "H" nelle singole Regioni.

Ad oggi, queste linee evolutive tracciano il quadro di una *governance* che non ha ancora raggiunto un suo equilibrio, soprattutto se si pensa alle dinamiche prospettiche dei fabbisogni (farmaci biotecnologici e salvavita) che difficilmente potranno esser accomodati con ulteriori rimodulazione dei tetti o con ulteriori spostamenti di quote di ripiano dalle Regioni alle imprese.

I dati annuali riportano di un tetto di spesa in fascia "H" che continua a esser sfiorato per ammontari consistenti (50% del suo valore); un *pay-back* di queste proporzioni per forza di cose perde le sue proprietà positive e di

efficienza e assume le fattezze di un pie' di lista a carico delle imprese e della filiera.

Inoltre, non si deve sottovalutare che il rispetto del tetto in fascia "A" è stato nel tempo "aiutato": da alcune riduzioni dei prezzi (una, quella del 5%, prorogata dal 2006 a oggi), da modifiche del Prontuario² e, da ultimo anche dalla esclusione dei *ticket* dalla definizione di spesa a ripianare.

In particolare, quest'ultima scelta non deve creare illusioni "monetarie": se è vero che la spesa che pesa sul bilancio pubblico è quella al netto dei *ticket*, è altrettanto vero la sostenibilità del sistema deve tener conto anche della quota di finanziamento posta a carico dei cittadini, che diventano categoria residuale dopo l'esclusione degli altri pagatori.

Di fatto, l'esclusione del *ticket* sposta stabilmente una quota di *pay-back* dalle imprese ai cittadini. Quell'esclusione non ha realizzato nessuna riforma sul lato della spesa, semmai ha coinvolto altri soggetti (le famiglie) sul lato del finanziamento e del *pay-back*. Il *copay* diviene *tout court pay-back*. Sarebbe forse più corretto riferire la sostenibilità non alla spesa che entra nel bilancio pubblico in senso stretto, ma al fatturato industria, senza scorporo della quota di compartecipazione a carico dei cittadini.

Alla ricerca di coperture strutturali, non si può ignorare che esistono ancora ampi margini di crescita per il comparto

² Riduzioni dei prezzi e revisioni di Prontuario di ampiezza non paragonabile quella degli interventi di inizio anni Duemila.

degli equivalenti economici degli *off-patent* sia in fascia “A” che in fascia “H”. In fascia “H” con più forza si dovrebbe cercare di ottimizzare il *procurement* anche con aggregazione della domanda di Ao e Asl, e di migliorare e rendere periodici i confronti tra prassi prescrittive.

In fascia “A” l’efficientamento passa per una riforma definitiva della distribuzione al dettaglio, con rimozione della pianta organica e liberalizzazione dei margini di ricavo a partire da un prezzo massimo al consumo. Non solo costerebbe di meno la distribuzione, ma la concorrenza favorirebbe la canalizzazione al consumo dei medicinali più economici.

Il recente lavoro di Kanavos (2014) mostra come, nel confronto internazionale, l’Italia abbia una penetrazione degli equivalenti economici nettamente inferiore ai Paesi direttamente comparabili. Mostra, oltretutto, come, sotto l’apparente virtuosità di prezzi medi inferiori agli altri Paesi, in Italia i prezzi degli equivalenti economici si stabilizzino a un livello significativamente superiore che altrove e lì restino fermi per lunghi periodi. I dati Oecd di “*Health at a Glance*” concordano con queste evidenze.

Si è molto lontani da quell’efficienza produttiva e distributiva che è condizione per rigenerare risorse dal comparto dei farmaci “tradizionali” a quello dei farmaci biotecnologici dove *R&D* e innovazione si concentreranno in futuro e dove le categorie di equivalenza e sostituibilità sono più complesse e delicate.

Il vero punto aperto sembra essere proprio questo: il pieno efficientamento di produzione/distribuzione dei farmaci che “conosciamo bene”, per poter mantenere una *governance* in tutti i sensi più prudente sui farmaci di nuova generazione, a vantaggio del loro sviluppo, della loro tempestiva disponibilità per i cittadini (con eliminazione della pleora di Prontuari locali e di relative Commissioni), e del controllo strutturale della spesa.

Stupisce non poco, invece, sentir dire, anche in ambienti esperti, che sul fronte dei prezzi dei medicinali, della concorrenza tra *off-patent* e dei costi della distribuzione l’Italia abbia già raggiunto i risultati e che nulla si possa più ottenere. Non è un caso, invece, che nell’agenda “Cottarelli” questi snodi compaiano ancora.

L’industria, per rilanciare i progetti innovativi e dotarli di risorse adeguate e strutturali, è disposta a far funzionare questo circuito virtuoso?

Redazione Reforming
www.reforming.it
e-mail: info@reforming.it
twitter: [reformingit](https://twitter.com/reformingit)
+39 347 - 90.23.927

Bibliografia

AGENAS (2014), Revisione della Spesa – Relazione Conclusiva

AIFA (2015), Monitoraggio della Spesa Farmaceutica Regionale - Gennaio-Novembre 2014

Corte dei Conti (2015), Rapporto 2015 sul Coordinamento della Finanza Pubblica

OECD (2013), Health at a Glance, Statistics on equivalent medicine penetration,
[<http://www.reforming.it/articoli/equivalent-medicines-penetration>]

OSMED, Rapporti Annuali 2000-oggi

Panos Kanavos (2014), Measuring performance in off-patent drug markets: A methodological framework and empirical evidence from twelve EU Member States, Health Policy 118, pagg. 229-241

Reforming (2015), Il Tar Lazio sul Pay-Back
[<http://www.reforming.it/articoli/tar-lazio-pay-back>]

Commissione “Cottarelli” (2015), Documenti della Revisione della Spesa
[<http://www.mef.gov.it/revisionedellaspesa/commissario.html>]

Redazione Reforming
www.reforming.it
e-mail: info@reforming.it
twitter: [reformingit](https://twitter.com/reformingit)
+39 347 - 90.23.927